

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

Компания “Девпром”, разработчик российской ALM-платформы (Application Lifecycle Management) для автоматизации процессов разработки ПО, приглашает **консультантов** в области информационных технологий к участию в партнерской программе на выгодных условиях.

Преимущества продукта Devprom ALM:

- 1) для активно растущего в РФ и СНГ рынка внедрения ALM-платформ;
- 2) на русском языке, развивается с пониманием российской специфики и законодательства, учитывает обратную связь от партнеров;
- 3) включен в реестр ПО РФ и обладает преимуществом приоритетной закупки у заказчиков с гос. участием (по ФЗ 153);
- 4) функционал и тарифы для организаций различного уровня: от микробизнесов до корпораций и гос. учреждений;
- 5) гибкая лицензионная политика;
- 6) русскоговорящая поддержка в РФ.

Это выгодно, потому что:

- 1) вы получаете 100% от первой продажи продукта и до 50% с последующих;
- 2) все деньги за дополнительные услуги остаются вам – зарабатывайте на:
 - a) проведении аудита;
 - b) постановке процесса;
 - c) внедрении продукта;
 - d) обучении и настройке.
- 3) «длинный хвост продаж» – заключенная сделка влечет за собой продолжительную эксплуатацию продукта, по статистике не менее 3х лет, в этот период пользуются спросом услуги сопровождения и развития проекта, а также продажи продлений лицензий;
- 4) бесплатный PR и канал заявок с нашего сайта, вы получаете готовых клиентов и интересные именно вам проекты, каждый партнер размещается в списке партнеров на нашем сайте, а также в разделе рекламных акций от партнеров;
- 5) низкий порог входа:
 - a) мы не требуем стартовой закупки на склад;
 - b) нет необходимости в знании иностранного языка для обучения и сертификации;
 - c) не требуем проведения обязательных рекламно-маркетинговых активностей;
 - d) для партнёров максимальная версия продукта – бесплатно.
- 6) доступ к закрытому порталу:
 - a) Книга продаж (пошаговая инструкция, как продавать наш продукт);
 - b) вебинары по функциональности продукта;
 - c) информационная и техническая поддержка;
 - d) консультации персонального менеджера;

Начать очень просто: заключить с нами лицензионный договор, найти заказчика, купить у нас лицензию (новую или продление) со скидкой до 50% в зависимости от объема продаж, заключить с клиентом лицензионный договор, продать клиенту лицензию по базовой цене.

Начинающим партнерам:

- 1) откройте свой бизнес без стартового капитала, мы ничего не требуем от своих партнеров, наоборот, мы даем им все необходимое;
- 2) бесплатные входящие заявки, вы получите готовых клиентов и интересные именно вам проекты;
- 3) обучение и сопровождение, вам необязательно знать, что такое ALM-система, мы всему обучим и обеспечим вас полной информационной поддержкой;
- 4) маркетинг и поддержка, партнеры участвуют во всех наших конференциях для клиентов и получают там заявки.

Сколько можно заработать?

Пример 1

За первый год:

- продано 20 пользовательских лицензий на онлайн версию Devprom ALM (SaaS) с полной функциональностью за 17 700 рублей в месяц или 212 400 рублей в год для одного клиента;
- если за год успешно заключено 10 сделок, то выручка составит 2 124 000 рублей, сумма вознаграждений – 1 млн. рублей;
- стоимость услуг по внедрению продукта в диапазоне 5 – 10 млн. рублей;
- общая прибыль: порядка 3-6 млн. рублей.

За второй год:

- такой же результат по новым клиентам: порядка 3-6 млн. рублей;
- сопровождение и продление лицензий для старых клиентов накопительным итогом: 3-6 млн.руб.;
- общая прибыль: 5-9 млн. рублей;

Пример 2

За первый год:

- продано 50 пользовательских лицензий коробочной версии Devprom ALM с полной функциональностью за 400 000 руб.;
- если за год успешно заключено 5 сделок, то выручка составит 8 млн. рублей, сумма вознаграждений – 4 млн.рублей;
- стоимость услуг по внедрению продукта в диапазоне 10 – 20 млн. рублей;
- общая прибыль: порядка 9-13 млн. рублей.

За второй год:

- такой же результат по новым клиентам: порядка 9-13 млн. рублей;
- сопровождение и продление лицензий для старых клиентов накопительным итогом: 4-7 млн.руб.;
- общая прибыль: 13-20 млн. рублей.

Свяжитесь с нами!

По любым вопросам, связанным с участием в партнерской программе, вы можете связаться с нашими специалистами:

- телефон: +7 (499) 348-92-62;
- электронная почта: sales@devprom.ru
- сайт: www.devprom.ru